

advanced.challenger – Business-Relevanz über die Beziehungsebene erzeugen

Werden Sie der Businesspartner Ihrer Kunden

advanced.challenger

»Können Sie über die Beziehungsebene Business Relevanz erzeugen?«

»Bleiben Sie des Öfteren in den IT-Fachbereichen hängen?«

»Schaffen Sie es über ihr vertriebliches Vorgehen bei Ihren Kunden Budgets zu generieren?«

Vertriebsentwicklungsprogramm für erfahrene Vertriebler*innen, 6 Monate + Review nach weiteren 4 Monaten.

Methodik



persönlicher Nutzen

- ✓ Aufbau belastbarer Kundenbeziehungen mit Business-Relevanz
- ✓ Den Weg zu Businessentscheidern mittels Consultingansätzen finden
- ✓ Sparringspartner der Kunden werden
- ✓ Entdecken von Transformationsansätzen für Ihr Systemhaus
- ✓ Integrierte Accountplanung mit Cisco
- ✓ Persönliche Weiterentwicklung durch hohen Coachinganteil
- ✓ Unternehmensübergreifender Erfahrungsaustausch

Ihr Invest: Pro Teilnehmer*in **13.348€ zzgl. MwSt bei Einmalzahlung** (entspricht einem Nachlass von 6%).

Modulübersicht

