

Für unseren Firmensitz in Nürnberg suchen wir Sie als

Mitarbeiter/in in Vollzeit Vertrieb & Consulting Unternehmensentwicklung in Zeiten der Digitalisierung

**Wollen Sie an der digitalen Transformationsreise von Unternehmen teilhaben?
Haben Sie Lust im Bereich der Organisations- und Personalentwicklung neu
durchzustarten? Möchten Sie sich vertrieblich entwickeln, Ihre eigenen Ideen
einbringen und bei unseren Kunden umsetzen?**

Ihre Rolle bei uns

- Beratung, Analyse und Strategieplanung für unsere Kunden (Mittelstand und Konzerne)
- Up- & Cross-Selling bei bestehenden Kunden (deutschlandweit)
- Neukundenakquise in definierten Regionen und Zielmärkten
- Begleitung von Innovationsansätzen
- Konzeption und Planung neuer kundenspezifischer Entwicklungsprogramme

Ihr Skill-Set

- Vertriebserfahrung, idealerweise im Umfeld der Mitarbeiter- und Organisationsentwicklung
- Verständnis von Unternehmern und deren vertrieblichen Prozessen
- Hilfreich sind Erfahrungen im Bereich: virtueller Vertrieb, Aufbau von Eco-Systemen, Vertriebs-Strategie und SoftSkills im Vertrieb

Ihre Persönlichkeit

- Flexible Denk- und Vorgehensweisen
- Schnelles Einfinden in neue Aufgaben und Kundensituationen
- Gute Selbstorganisation sowie effektive und unabhängige Arbeitsweise
- Hohe Reisebereitschaft (deutschlandweit)
- Motivation, sich in ein kleines Vertriebsunternehmen aktiv einzubringen.
Wir müssen zusammenpassen: Sie zu uns und wir zu Ihnen!

Was wir bieten

- Flexible Arbeitsweise: Home Office-Arbeitsplatz mit Collaborationstools, fester Arbeitsplatz in einem Businesspark, Mobile-Ausstattung wenn Sie unterwegs sind (Firmenwagen, ...)
>> Sie arbeiten dort, wo es gerade sinnvoll ist!
- Wir arbeiten in Teams und Rollen zusammen - nicht in Hierarchien
- Wir fördern Ideen und Eigenverantwortung
- Generationenübergreifendes Team und Wertschätzung jedes einzelnen Mitarbeiters
- Wir haben Spaß bei der Arbeit, denn wir leben Vertrieb
- In der Nische etabliertes Familienunternehmen (20-jähriges Bestehen)
- Vertrieb soll Spaß machen: Fixes + variables Gehalt ohne Deckelung

WIR beraten und unterstützen unsere Kunden mit Lösungen rund um den Vertrieb.

Dabei begleiten wir unsere Kunden und deren Mitarbeiter auf dem Weg der digitalen Transformation. Denn Digitalisierung bedeutet Technik + Prozesse + Menschen. Mit diesem Verständnis sind wir seit 20 Jahren am Markt aktiv.

Um unserem Qualitätsanspruch gerecht zu werden, stellen wir auch unsere eigenen Prozesse immer wieder auf den Prüfstand. Als kleines Unternehmen sind wir europaweit aktiv.

Interessiert?

Wir freuen uns auf ihre Bewerbung! Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen samt Gehaltsvorstellungen per E-Mail mit dem

Betreff: „Vertriebs-Consulting“

an die E-Mail-Adresse: bewerbung@update-training.com

upDATE

Gesellschaft für Beratung
und Training mbH
90449 Nürnberg
www.update-training.com