

„Wir helfen Ihnen Ihre wichtigsten  
Projekte zu gewinnen und **Ihre Position**  
bei Schlüsselkunden **auszubauen!**“

● Beratung

■ Planung

▶ Training

# upDATE stellt sich vor



## Über uns

Seit 1998 sind wir darauf spezialisiert komplexe Verkaufsprozesse im B2B-Bereich für professionelle Vertriebsorganisationen zu optimieren. Mit unseren Trainern und Beratern sind wir europaweit, in über 10 Sprachen, aktiv.

Stetig entwickeln wir uns weiter – so haben wir seit 2005 ein zusätzliches Geschäftsfeld aufgebaut: Mit unseren individuellen Portallösungen haben wir Erfolge nachweislich messbar gemacht. In unserer Zusammenarbeit mit Fachhochschulen verbinden wir neueste wissenschaftliche Themen mit dem notwendigen Praxisbezug.

### **Zufriedenheitsgarantie?**

Wir lassen uns am Erfolg messen!

*„Vertrieb ist Fleiß, Fleiß ist Ehrgeiz,  
Ehrgeiz ist Leidenschaft – das  
macht uns erfolgreich!“*

## Consulting, Coaching, Training

### *Bringen Sie Ihre **PS** auf die Straße!*

Mit uns steigern Sie Ihre vertriebliche Wettbewerbsfähigkeit, gewinnen Ihre Projekte und schöpfen Ihre Potenziale langfristig aus! Wir verstehen Ihr tägliches operatives und strategisches Geschäft.

- Unsere Trainings sind stark praxisorientiert, denn nur so wird die Umsetzung des Gelernten in Ihrem Unternehmen gewährleistet.
- Für den Erfolg bringen wir alle am Verkaufsprozess beteiligten Partner und Sichtweisen zusammen.
- So denken wir: Nicht Produkte verkaufen sondern Nutzen & Werte. Gute Verkäufer verkaufen Lösungen, die die Situation des Kunden verbessern und Nutzen stiften.
- Sie lernen bei uns systematisch, professionelle Kreativität für die Entwicklung Ihrer Vertriebsprojekte (Bestandskunden & Neukunden).
- Wir belassen es nicht beim Training: Europaweit unterstützen wir Sie und Ihre Projekte aktiv in der Praxis.

### **Unser Portfolio:**

- Fach- und Führungskräfte Trainings im Vertrieb
- Kernqualifikationen im Vertrieb
- Vertriebsausbildungen
- Inhouse-Vertriebstrainings
- Umsetzungs-Coaching
- Premium- & High-Level Trainings

**Ein Beispiel?** Gerne im persönlichen Gespräch!

## Portale, e-learning und Mediaplanung

### *Bieten Sie Mehrwerte für Ihre Kunden und Mitarbeiter – Machen Sie Erfolge messbar!*

Präsentieren Sie Ihr Portfolio auf einer Lernwelt, monitoren Sie die Entwicklung Ihrer Projekte mittels einer Community-Plattform, bieten Sie Ihren Mitarbeitern die Möglichkeit des Best Practice Sharings auf einem Unternehmensportal oder bereiten Sie sich in kleinen vertriebsspezifischen e-learning Kursen auf Ihre anstehenden Herausforderungen vor.

### **Unser Portfolio:**

- Lernportale und Lernwelten
- Community-Plattformen/Kommunikations-Portale
- Unternehmensportale und Projektportale
- vertriebliche e-learnings oder Trainings im virtuellen Klassenzimmer
- SelfAssessment-Tool: Einstufungsprozesse
- Steuerung und Monitoring von Anmeldeprozessen
- Mediaplanung: CI-Konzeption, Logodesign, Internetauftritt, Geschäfts- & Printdrucksachen

**Ein Beispiel?** Die SMB Lernwelt von Cisco:  
[www.smbpartner.de/go/lernwelt](http://www.smbpartner.de/go/lernwelt)



# upDATE

## **upDATE**

Gesellschaft für Beratung und Training mbH  
Oedenberger Str. 55-59  
90491 Nürnberg

**Tel.:** +49 (0)911/94 60-240

**Fax:** +49 (0)911/94 60-221

**Skype:** update-training

**E-Mail:** [sales@update-training.com](mailto:sales@update-training.com)

**Web:** [www.update-training.com](http://www.update-training.com)