

Aufgrund vertrieblicher Neu- und Weiterausrichtung eines Kunden suchen wir für einen Standort in der Metropolregion Mannheim eine Führungskraft als

## Leiter Vertrieb (w/m), gerne aus der „2. Reihe“

### Ihre Aufgaben

- Die strategische, vertriebliche Neuausrichtung zu forcieren
- Gemeinsame Umsetzung mit dem Geschäftsführer im Unternehmen
- Management und Motivation des Vertriebsteams mit 5 Mitarbeitern
- Vertriebliches Coaching der Mitarbeiter im täglichen Vertriebsumfeld (Taktik & Strategie)
- Vertriebsleitung für unser gesamtes Leistungsangebot
- Umsatz- und Budgetverantwortung
- Reporting- und Forecast-Verantwortung mit den gängigen Vertriebstools
- Leiten von Verhandlungen mit unseren Schlüsselkunden
- Aktive Betreuung von Bestandskunden sowie Auf- und Ausbau von Kundenbeziehungen
- Repräsentanz der Unternehmensgruppe bei Kunden und Geschäftspartnern
- Strategische Markterschließung (Business Development) und zielorientierte Marktbearbeitung
- Sie verstehen sich als Teamplayer und Vorbild

### Ihre Qualifikation

- Idealerweise ein technisches und/oder betriebswirtschaftliches Studium oder vergleichbare Befähigungen
- Einschlägige Vertriebserfahrung im IT-Dienstleistungsmarkt inklusive Personalverantwortung
- Verhandlungs- und abschlussicher bei Mittelständlern und Konzernen
- Verhandlungssicheres Englisch in Wort und Schrift
- Souveräner Auftritt und Kommunikationsstärke
- Belastbarkeit und Kreativität
- Reisebereitschaft – vor allem in der Metropolregion Rhein-Neckar
- Gute Selbstorganisation sowie effektive und unabhängige Arbeitsweise
- Bereitschaft sich in ein mittelständischen, expandierenden IT-Dienstleister aktiv einzubringen

### Was das Unternehmen bietet

- Ein professionelles Ausbildungs- und Coachingprogramm, für Mitarbeiter aus der „2. Reihe“
- Interessante Aufgaben in einem innovativen, internationalen, wachsenden Unternehmen
- Markt- und leistungsgerechte Vergütung
- Etabliertes Familienunternehmen mit flachen Hierarchien
- Abwechslungsreiches und dynamisches Markt-Umfeld mit Perspektive
- Sie berichten direkt an den Geschäftsführer

### Interessiert?

Auf Ihre aussagefähige Bewerbung freuen wir uns. Senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen samt Gehaltsvorstellungen per E-Mail mit **Betreff: „Vertriebsleiter/In Mannheim“** an [walter.kapp@update-training.com](mailto:walter.kapp@update-training.com)

Oder sprechen Sie gleich mit mir: Walter Kapp, 0911/9460-210

### Das Unternehmen

bietet seinen Kunden maßgeschneiderte IT-Lösungen in den Bereichen IT-Infrastruktur, IT-Systemintegration, IT-Sicherheit, Managed Services und Service & Support.

Das Unternehmen arbeitet mit den wichtigsten Herstellern des IT Marktes aktiv zusammen. Dabei bilden 75 Mitarbeiter mit ihrem fundierten Wissen die Grundlage des Erfolges. Alle Mitarbeiter haben sich zu Qualität, Verantwortung & Innovation verpflichtet und leben diese Werte Tag für Tag. Darauf können sich die Kunden des Unternehmens verlassen.

Im Auftrag:

**upDATE**

Gesellschaft für Beratung  
und Training mbH  
90471 Nürnberg

[www.update-training.com](http://www.update-training.com)