

## Vertriebsmitarbeiter/Account ManagerIn (w/m) im Vertriebsinnendienst

Sie haben Ihre Ausbildung erfolgreich absolviert oder ein Studium mit gutem Ergebnis beendet und bereits erste Erfahrung im Vertriebsgeschäft gesammelt? Sie haben eine natürliche Begabung im Umgang mit Menschen und streben eine Position im Vertrieb an, in der Sie ihr Verkaufsgebiet frei gestalten können? Sie möchten **mit innovativen Projekten und Produkten** zum Erfolg des Unternehmens beitragen.

Wir suchen Sie als InsideSales-Mitarbeiter für ein Kundenprojekt im IT-Bereich. Im ersten Jahr arbeiten Sie bei uns in Nürnberg und erhalten eine intensive Vertriebsausbildung durch unser renommiertes Traineeprogramm junior.challenger® mit dem speziellen Blick auf Neukundengewinnung. Nach diesem Jahr können Sie zum namhaften Kundenunternehmen mit Standort im Großraum München wechseln.

### Zu Ihren Aufgaben gehören:

- Einarbeitung in die Vertriebs-Dienstleistungen und Produkte des Kundenunternehmens
- Strategische Markt- und Branchenaufbereitung
- Planung und Umsetzung von vertrieblichen Kampagnen zur Kundenansprache
- Selektion, Aufbau und Ansprache von Neukunden durch Mailings und Telefonate
- Verantwortung für den Aufbau von Kontakten und Chancen

### Sie besitzen:

- Affinität zur IT/TK-Branche (Kunden-Kernbranche)
- Herz schlägt für Vertrieb und/oder Wille zum Erfolg
- Betriebswirtschaftliches Denken und Wissen
- Organisations- und Planungssicherheit
- Service- und Kundenorientierung
- Sehr gute Ausdrucksweise
- PC-Kenntnisse (gute MS Office-Kenntnisse)
- Einen PKW-Führerschein

### Wir bieten:

- Ein anspruchsvolles Aufgabengebiet in einem stetig wachsenden Unternehmen
- Teilnahme an unserem Traineeprogramm junior.challenger®
- Teilnahme an unserem Programm Vertriebsinkubator
- Ein kreatives, angenehmes und motiviertes Team
- Einen modern ausgestatteten Arbeitsplatz
- Ein Diensthandy und einen Firmenlaptop
- Eine faire, leistungsbezogene Vergütung

### Interessiert?

Dann senden Sie Ihre Bewerbung mit dem Betreff:  
>> Account ManagerIn InsideSales  
an [bewerbung@update-training.com](mailto:bewerbung@update-training.com)

Oder sprechen Sie gleich mit mir: Walter Kapp, 0911/94 602-10

**WIR** sind Vertriebsspezialist im b2b-Trainingsumfeld.

Seit über 12 Jahren betreuen wir unsere Kunden mit ganzheitlichen Lösungen. Unser Angebot beinhaltet neben klassischen Trainingsmaßnahmen, Vertriebsstraineeprogramme, vertriebliche Ausbildungsmaßnahmen, und virtuelle Trainingsangebote.

Wir sind als innovatives Unternehmen in der Nische des Vertriebs erfolgreich: Dieses Jahr haben wir drei Vertriebsmarken angemeldet.

Als kleines Unternehmen sind wir europaweit aktiv.

### upDATE

Gesellschaft für Beratung  
und Training mbH  
90471 Nürnberg

[www.update-training.com](http://www.update-training.com)