

# Verkaufen an Businessentscheider...

... so kommen Sie an Fachbereiche und Personen mit Zugang zum Budget!

Cisco und upDATE bieten mit advanced.challenger ein **vertriebliches Entwicklungsprogramm für Cisco Partner**.



## Kurzübersicht:

<b>Fokus</b>	Individuelle Entwicklung vom Technologie-Vertrieb zum B2B-Vertrieb
<b>Zielgruppe</b>	Erfahrene Vertriebsmitarbeiter im Innen- und Außendienst (ab 35 Jahren mit mind. 2 Jahren aktiver Vertriebs Erfahrung – AM, AD, KAM)
<b>Dauer &amp; Umfang</b>	Berufsbegleitend über 6 Monate: <ul style="list-style-type: none"> <li>• 8 Präsenz-Trainingstage,</li> <li>• 2 Einzelcoaching-Tage,</li> <li>• 1 Abschlusspräsentation,</li> <li>• Zugang zum Vertriebsportal V•GPS®</li> </ul>
<b>Erwartungen &amp; Ziele</b>	Technologie aus der Businessperspektive betrachten, neue Geschäftsideen entwickeln, Sprung von der IT-Abteilung zum CxO-Level schaffen, direkte Umsetzung auf aktuelle Kundenprojekte, Erfolge wiederholbar machen.

## Trainingsinhalte:

**Vertriebsportal V•GPS:** Selfassessment zur Definition der persönlichen Schwerpunkte sowie Empfehlung von passenden Vertriebs-Tools

### Präsenz-Trainings:

- Kick Off – individuelle Programm-Zieldefinition
- Creating New Business – Geschäftsmodelle untersuchen, Architekturen platzieren
- Vertriebspsychologie – den Kunden verstehen und auf CxO-Niveau kommunizieren
- Profit is the name of the game – Architekturen über Business Case verkaufen
- Auf Augenhöhe mit Budget Ownern – Verkaufsverhandlungen & Abschlussgespräche

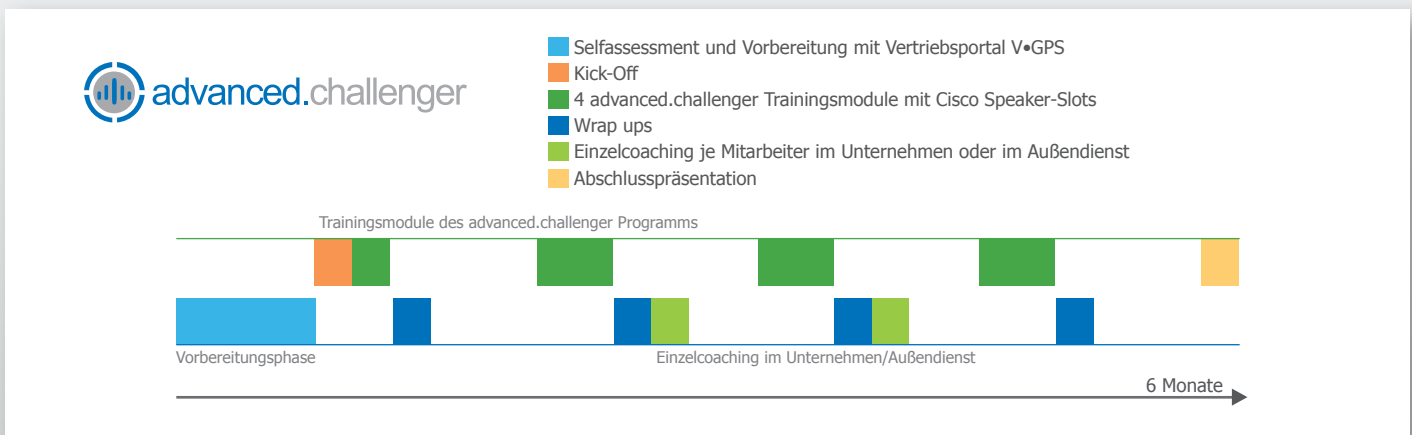
**begleitet durch Speaker-Slots rund um die Cisco Architekturen**

**Einzelcoachings:** Training on the Job je Mitarbeiter

**Abschlusspräsentation:** Erfolgsbilanz & Zielerreichung



## Trainingsablauf:



## Nutzen:

- ✓ Beitrag zur **persönlichen Zielerreichung** durch professionell **begleitete Vertriebsentwicklung**
- ✓ Enge Verzahnung von **Theorie und Praxis**
- ✓ Direkte **Umsetzung auf aktuelle Kundenprojekte**
- ✓ **Verstärkter Praxisbezug** durch Cisco Speaker-Slots
- ✓ Unternehmensübergreifender **Erfahrungsaustausch**
- ✓ **Individuelle Entwicklung** durch Einzelcoaching
- ✓ **Starke Partner** (Cisco und upDATE)
- ✓ **Kleine Gruppen** mit maximal 10 Teilnehmern
- ✓ Wissensbereitstellung durch **Vertriebsportal V•GPS®**

**Ihr Invest:** 9.290 € pro Teilnehmer, inkl. V•GPS-Zugang

**Individueller Vertriebs Erfolg** durch professionelles Einzelcoaching!



## Ansprechpartner und Kontakt:

Sprechen Sie mit Ihrem Cisco Partnerbetreuer oder kontaktieren Sie uns, die upDATE Gesellschaft für Beratung und Training mbH.

**Herr Helmut Hüttenrauch, upDATE GmbH**

Tel.: +49 911 94 602-60  
 Fax: +49 911 94 602-21  
 E-Mail: helmut.huettenrauch@update-training.com  
 Web: www.update-training.com

eine Kooperation von

